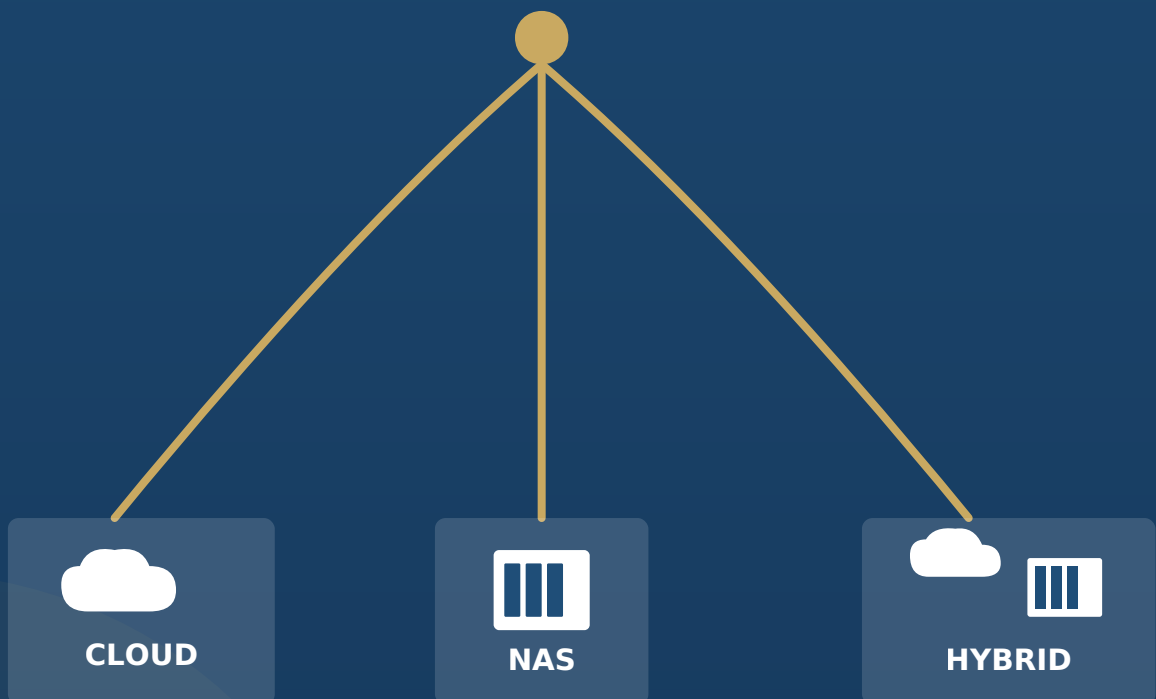

CHECKLISTE · 14 SEITEN

Cloud oder NAS?

10 Fragen für Ihre
Infrastruktur-Entscheidung.



*„Ihre Unternehmensdaten gehören Ihnen.
Wir sorgen dafür, dass das auch so bleibt.“*

TS-SCHERER

SERVER-BERATUNG · RHEIN-MAIN

VORWORT VON STEFAN SCHERER

Die wichtigste Frage kommt vor der Hardware.

In über 15 Jahren Beratung habe ich eines gelernt: Die Frage „Cloud oder eigener Server?“ lässt sich nicht pauschal beantworten. Sie hängt davon ab, wie Ihr Team arbeitet, welche Daten Sie verwalten — und wer am Ende die Kontrolle behalten soll.

Viele Anbieter versuchen, Sie mit pauschalen Empfehlungen in eine Richtung zu drängen. Meist dorthin, wo die Marge am höchsten ist. Ich halte das für den falschen Weg. Eine gute Infrastruktur-Entscheidung ist immer individuell.

Dieser Leitfaden führt Sie in 10 Fragen strukturiert durch die wichtigsten Überlegungen. Beantworten Sie die Fragen in Ruhe — am besten zusammen mit Kollegen aus den relevanten Abteilungen. Am Ende wissen Sie deutlich klarer, welche Richtung für Ihr Unternehmen passt: reine Cloud, eigene NAS/Server im Haus, oder ein Hybrid-Setup.

*„Ihre Unternehmensdaten gehören Ihnen.
Wir sorgen dafür, dass das auch so bleibt.“*

Wenn Sie am Ende noch Fragen haben oder eine zweite Meinung brauchen — melden Sie sich. Ein ehrliches, unverbindliches Gespräch ist der schnellste Weg zur Klarheit.

Stefan Scherer

Inhaber TS-Scherer · Server-Beratung Rhein-Main

So nutzen Sie diesen Leitfaden: Jede der folgenden 10 Fragen hat einen kurzen Kontext, Antwort-Optionen zum Ankreuzen und ein Notizfeld. Ganz hinten finden Sie eine Auswertungs-Matrix und einen 5-Jahres-Kostenvergleich.

01

FRAGE 1 VON 10 · NUTZER & LAST

Wie viele Mitarbeiter greifen täglich auf Ihre Daten zu?

Die Anzahl gleichzeitiger Zugriffe bestimmt Performance-Anforderungen und Lizenzmodell. Bei Cloud-Lösungen rechnen Sie pro Nutzer, bei NAS einmal Hardware — langfristig ein entscheidender Kostenfaktor.

IHRE ANTWORT

 1–5 Personen

KLEIN

 6–20 Personen

MITTEL

 21–50 Personen

GROSS

 Über 50 Personen

ENTERPRISE

IHRE NOTIZEN

BESONDERHEITEN, RANDBEDINGUNGEN, OFFENE FRAGEN

Hinweis: Bei mehr als 10 Nutzern wird eine NAS-Lösung mit Gigabit-Anbindung oft günstiger als Cloud-Lizenzen pro Kopf.

FRAGE 2 VON 10 · VERTEILTES ARBEITEN

02

Arbeiten Ihre Teams an mehreren Standorten oder im Home-Office?

Verteilte Teams profitieren von Cloud-Lösungen oder einer gut konfigurierten VPN-Anbindung an die eigene NAS. Reine Büro-Szenarien sind mit On-Premise oft stabiler und schneller.

IHRE ANTWORT

- | | |
|---|--------------|
| <input type="checkbox"/> Nur ein Standort, keine Remote-Arbeit | ON-PREMISE |
| <input type="checkbox"/> Ein Standort, gelegentlich Home-Office | HYBRID |
| <input type="checkbox"/> Mehrere Standorte, regelmäßig verteilt | CLOUD/HYBRID |
| <input type="checkbox"/> Komplette remote-first | CLOUD |

IHRE NOTIZEN

BESONDERHEITEN, RANDBEDINGUNGEN, OFFENE FRAGEN

Hinweis: Eine Synology NAS mit QuickConnect oder VPN ermöglicht sicheren Zugriff von außen — ohne die Daten einer US-Cloud anvertrauen zu müssen.

03

FRAGE 3 VON 10 · SPEICHERVOLUMEN

Welche Datenmengen fallen bei Ihnen an?

Bei Cloud-Lösungen wächst der Preis mit dem Speicher — bei NAS zahlen Sie die Platten einmal. Besonders bei bild- oder videointensiven Branchen (Architektur, CAD, Medien) kippt die Rechnung schnell zugunsten einer eigenen NAS.

IHRE ANTWORT

Unter 500 GB GERING

500 GB bis 2 TB MITTEL

2 TB bis 10 TB HOCH

Über 10 TB (CAD, Video, Scans) SEHR HOCH

IHRE NOTIZEN

BESONDERHEITEN, RANDBEDINGUNGEN, OFFENE FRAGEN

Hinweis: Ab ca. 2 TB Datenvolumen amortisiert sich eine NAS gegenüber Cloud-Abos meist innerhalb von 18–24 Monaten.

FRAGE 4 VON 10 · REGULIERUNG & DSGVO

04

Welche Compliance- und Branchenanforderungen gelten für Sie?

Bestimmte Branchen (Gesundheit, Recht, Steuer, Banking, Bildung) haben erhöhte Anforderungen an Datenspeicherung und Serverstandort. US-Clouds sind hier meist keine rechtssichere Option — auch wenn sie einen „EU-Server“ anbieten.

IHRE ANTWORT

Standard DSGVO (B2B, Handwerk, KMU) **BASIS**

Berufsgeheimnisträger (Arzt, Anwalt, Steuerberater) **HOCH**

Öffentlicher Sektor / Bildung **HOCH**

Finanzdienstleistung / Versicherung **SEHR HOCH**

IHRE NOTIZEN

BESONDERHEITEN, RANDBEDINGUNGEN, OFFENE FRAGEN

Hinweis: Der CLOUD Act erlaubt US-Behörden Zugriff auf Daten von US-Anbietern — auch wenn diese in Frankfurt liegen. Für Berufsgeheimnisträger ist das ein K.o.-Kriterium.

05

FRAGE 5 VON 10 · DOWNTIME-TOLERANZ

Wie kritisch ist Verfügbarkeit für Ihren Betrieb?

Wie viele Stunden Stillstand kann Ihr Unternehmen pro Jahr verkraften? Cloud-Anbieter garantieren meist 99,9 % Verfügbarkeit, lokale NAS mit Redundanz erreichen oft mehr — aber sind abhängig von Ihrem Internet-Anschluss.

IHRE ANTWORT

- | | |
|---|----------|
| <input type="checkbox"/> Ausfall für einen Tag wäre tolerabel | NIEDRIG |
| <input type="checkbox"/> Max. einige Stunden akzeptabel | MITTEL |
| <input type="checkbox"/> Jede Minute zählt, sofortige Wiederherstellung | HOCH |
| <input type="checkbox"/> 24/7-Betrieb, keine Ausfälle möglich | KRITISCH |

IHRE NOTIZEN

BESONDERHEITEN, RANDBEDINGUNGEN, OFFENE FRAGEN

Hinweis: Für höchste Verfügbarkeit empfehlen wir Hybrid-Setups: lokale NAS für Geschwindigkeit, Cloud-Backup für den Katastrophenfall.

06

FRAGE 6 VON 10 · DATENKLASSIFIZIERUNG

Wie sensibel sind die Daten, die Sie verwalten?

Nicht alle Daten sind gleich sensibel. Interne Prozessdokumente verlangen andere Schutzmaßnahmen als Kundendaten, Patente oder Finanzzahlen. Bei hoher Sensibilität ist Datensouveränität entscheidender als Bequemlichkeit.

IHRE ANTWORT

- | | |
|---|-----------|
| <input type="checkbox"/> Überwiegend interne Dokumente | NIEDRIG |
| <input type="checkbox"/> Kundendaten, Angebote, Verträge | MITTEL |
| <input type="checkbox"/> Geistiges Eigentum, Patente, Baupläne | HOCH |
| <input type="checkbox"/> Finanzdaten, Personaldaten, Geschäftsgeheimnisse | SEHR HOCH |

IHRE NOTIZEN

BESONDERHEITEN, RANDBEDINGUNGEN, OFFENE FRAGEN

Hinweis: Bei Daten der Stufe „Hoch“ oder „Sehr hoch“ sollten Sie Server-Standort und Zugriffsrechte vertraglich lückenlos klären — und im Zweifel eine eigene NAS bevorzugen.

07

FRAGE 7 VON 10 · APPLIKATIONS-LANDSCHAFT

Welche Anwendungen greifen auf Ihre Daten zu?

Office-Dokumente funktionieren in jeder Cloud. Bei schweren Anwendungen wie CAD, 3D-Rendering, Video-Schnitt oder älteren ERP-Systemen ist eine lokale Infrastruktur oft deutlich performanter — und günstiger.

IHRE ANTWORT

- | | |
|---|----------|
| <input type="checkbox"/> Office, E-Mail, Web-Anwendungen | CLOUD OK |
| <input type="checkbox"/> Branchen-Software (ERP, Warenwirtschaft) | PRÜFEN |
| <input type="checkbox"/> CAD, 3D, Konstruktion, große Bildbearbeitung | LOKAL |
| <input type="checkbox"/> Video-Schnitt, Archive, Media-Produktion | LOKAL |

IHRE NOTIZEN

BESONDERHEITEN, RANDBEDINGUNGEN, OFFENE FRAGEN

Hinweis: CAD-Projekte mit 500 MB über die Cloud zu öffnen kostet Sie Nerven und Zeit. Hier rechnet sich eine NAS mit 10-Gigabit-Netzwerk meist binnen Monaten.

08

FRAGE 8 VON 10 · DATENSOUVERÄNITÄT

Wie wichtig ist Ihnen der Server-Standort?

Datensouveränität bedeutet: Sie wissen, wo Ihre Daten liegen, wer Zugriff hat, und nach welchem Recht sie verarbeitet werden. Das ist nicht nur ein DSGVO-Thema — es ist zunehmend eine Vertrauens-Frage gegenüber Ihren Kunden.

IHRE ANTWORT

- | | |
|---|------------|
| <input type="checkbox"/> Egal, Hauptsache bequem | OFFEN |
| <input type="checkbox"/> Europa reicht mir | EU-CLOUD |
| <input type="checkbox"/> Nur Deutschland, deutsches Recht | DE-CLOUD |
| <input type="checkbox"/> Im Haus, unter eigener Kontrolle | ON-PREMISE |

IHRE NOTIZEN

BESONDERHEITEN, RANDBEDINGUNGEN, OFFENE FRAGEN

Hinweis: „Server in Deutschland“ bei einem US-Anbieter bedeutet nicht deutsches Recht. Erst deutsche Rechtsträgerschaft schützt vor Zugriff durch ausländische Behörden.

09

FRAGE 9 VON 10 · IT-RESSOURCEN

Wer kümmert sich um Ihre IT?

Eine gute Infrastruktur muss zur IT-Betreuung passen. Ohne internes Know-how oder verlässlichen Dienstleister sind komplexe NAS-Setups schwierig. Cloud-Lösungen sind dann meist einfacher — aber nicht immer günstiger.

IHRE ANTWORT

- | | |
|--|----------------|
| <input type="checkbox"/> Keine IT-Kapazitäten, alles outgesourct | CLOUD/BERATUNG |
| <input type="checkbox"/> Externer IT-Dienstleister auf Abruf | HYBRID |
| <input type="checkbox"/> Interne IT-Kraft oder Admin-Rolle | FLEXIBEL |
| <input type="checkbox"/> Eigene IT-Abteilung | ON-PREMISE OK |

IHRE NOTIZEN

BESONDERHEITEN, RANDBEDINGUNGEN, OFFENE FRAGEN

Hinweis: Eine NAS von Synology oder QNAP läuft mit unserer Einrichtung meist 3–5 Jahre wartungsarm. Wir übernehmen Updates und Monitoring auf Wunsch komplett.

10

FRAGE 10 VON 10 · FINANZIERUNG

Wie planen Sie Ihr IT-Budget?

Cloud-Dienste sind planbare monatliche Kosten (OPEX). NAS und Server sind einmalige Investitionen mit längerer Abschreibung (CAPEX). Beides hat Vor- und Nachteile — je nachdem, wie Ihr Unternehmen rechnet.

IHRE ANTWORT

Monatliche Kosten bevorzugt (OPEX) **CLOUD**

Einmalinvestition ist ok (CAPEX) **ON-PREMISE**

Mischung aus beidem **HYBRID**

Leasing- oder Mietmodell gewünscht **FLEXIBEL**

IHRE NOTIZEN

BESONDERHEITEN, RANDBEDINGUNGEN, OFFENE FRAGEN

Hinweis: Über 5 Jahre gerechnet ist eine NAS in 8 von 10 Fällen günstiger als vergleichbare Cloud-Lösungen — oft um 40–60 %.

AUSWERTUNG

Ihre Auswertungs-Matrix

Tragen Sie hier zusammen, welche Tendenz Ihre Antworten zeigen. Zählen Sie, wie oft Sie in den 10 Fragen in Richtung Cloud, On-Premise oder Hybrid tendiert haben.

Kriterium	Cloud-First	NAS / On-Premise	Hybrid
Teamgröße	1–20 verteilt	5–50 am Standort	Mischteams
Standortsituation	Remote / mehrere Orte	Ein Büro	Büro + Home-Office
Datenmenge	Unter 1 TB	Ab 2 TB	Wachsend, gemischt
Compliance	Standard DSGVO	Hoch / Berufsgeheimnis	Gemischt
Verfügbarkeit	Normal (99,9 %)	Hoch (eigene Kontrolle)	Sehr hoch (redundant)
Sensibilität	Niedrig bis mittel	Hoch bis sehr hoch	Gemischt klassifiziert
Anwendungen	Office, Web	CAD, ERP, Media	Gemischter Stack
Souveränität	EU reicht	Nur im Haus	Je nach Daten
IT-Ressourcen	Keine / outgesourct	Interne IT	Dienstleister + intern
Budget-Struktur	OPEX monatlich	CAPEX einmalig	Mix

Noch unsicher? Die meisten Unternehmen im Rhein-Main-Gebiet landen bei NAS oder Hybrid — weil Datensouveränität und langfristige Kostenkontrolle zunehmend wichtiger werden. Ein 30-Min-Gespräch bringt meist vollständige Klarheit.

KOSTENVERGLEICH 5 JAHRE

Was kostet was — realistisch gerechnet?

Beispielrechnung für einen typischen 10-Mitarbeiter-Betrieb mit ca. 2 TB Daten, Office-Nutzung und gelegentlichem Home-Office. Alle Beträge in Euro, ohne MwSt., Stand 2026.

Position	US-Cloud (z. B. M365 + OneDrive)	NAS / On-Premise (Synology)	Hybrid (NAS + DE-Cloud-Backup)
Einmalige Hardware	—	4.800 € (NAS + 4× Platten + Einrichtung)	4.800 €
Lizenzen pro Monat	230 € (10× Business-Plan)	0 €	0 €
Backup-/Cloud-Gebühr	enthalten	0 € (lokales Backup)	45 € / Monat (DE-Cloud)
Wartung p. a.	—	400 €	400 €
Strom p. a.	—	60 €	60 €
Summe 5 Jahre	ca. 13.800 €	ca. 7.100 €	ca. 9.800 €
Ersparnis ggü. US-Cloud	—	-48 %	-29 %

Wichtig: Diese Rechnung ist ein Orientierungsrahmen. Ihre konkreten Zahlen hängen von Datenmenge, Nutzerzahl und Sicherheitsanforderungen ab. Wir rechnen das für Ihren Fall gerne individuell durch — ohne Bindung.

NÄCHSTER SCHRITT

Klarheit in 30 Minuten.

Sie haben die 10 Fragen beantwortet. Im nächsten Schritt besprechen wir Ihre Antworten gemeinsam und zeigen Ihnen auf, welche Richtung für Ihr Unternehmen am sinnvollsten ist.

Ihr unverbindliches Beratungsgespräch

Kostenfrei · ohne Verkaufsdruck · Dauer ca. 30 Minuten. Wir hören zu, stellen Rückfragen und geben Ihnen eine klare, begründete Empfehlung — auch wenn diese heißt: „Bleiben Sie bei Ihrer jetzigen Lösung.“

Termin vereinbaren: ts-scherer.com/server-beratung

ODER MELDEN SIE SICH DIREKT

TELEFON

+49 176 47 36 25 25

Mo–Fr · 8:30–18:00 Uhr

E-MAIL

info@ts-scherer.com

WAS SIE ERWARTET

IM GESPRÄCH

Wir gehen Ihre 10 Antworten durch, klären Rückfragen und identifizieren die für Sie passenden Szenarien.

DANACH

Sie erhalten auf Wunsch einen schriftlichen Kurzvorschlag mit 2 bis 3 konkreten Optionen — inklusive Richtpreis.

Stefan Scherer

TS-Scherer · Server-Beratung Rhein-Main

„Ihre Unternehmensdaten gehören Ihnen. Wir sorgen dafür, dass das auch so bleibt.“